

MANAGER / SENIOR MANAGER PURCHASE TRANSFORMATION



QUI SOMMES-NOUS ?

Althéa est un cabinet de conseil en Management spécialisé sur 4 métiers : la RH qui est notre coeur business depuis 16 ans et depuis 4 ans, nous avons élargie notre activité sur les Directions Financières, Achat et opération (pour tout ce qui concerne la relation client de la supply-chain jusqu'au support client).

Althéa réalise 21 millions d'euros de CA en 2021 et regroupe 180 consultants internes. Nous avons plus de 500 références sur tous les secteurs d'activité tant privé que public. Notre activité est réalisée à 60% sur les Grands et très grands comptes de type CAC 40 et 40% sur le middle-market (comptes entre 200M€ et 1Md€ de CA / entre 1000 et 15.000 salariés).

Sur ces domaines, Althéa est classé parmi les meilleurs cabinets Français chaque année par le Magazine Décideurs et le Magazine Capital pour la qualité de son expertise, son dynamisme, le professionnalisme de ses équipes, et sa fibre entrepreneuriale.

Nous réalisons plus de 35% de notre activité sur des projets internationaux en accompagnant nos clients dans la construction puis le déploiement de leurs nouveaux processus métiers et leurs nouveaux outils sur l'ensemble de leurs filiales étrangères.

DESCRIPTIF DU POSTE

Dans le cadre du déploiement de notre stratégie Shape 2025, nous recherchons des Managers et des Senior Managers expérimenté(e)s pour accompagner les Directions Achat sur leurs projets de transformation digitale.

VOTRE MISSION

A ce titre, vous accompagnerez nos clients de tous secteurs sur des projets de :

- Schéma directeur SI Achat & P2P.
- Cadrage de projets (business case, benchmark, aide au choix de solutions...).
- Diagnostic et plan d'optimisation des fonctions Achat (amont et aval).
- Définition de modèles économiques des organisations.
- Refonte et optimisation des processus Achat.
- Intégration des technologies RPA et Machine Learning dans les réflexions de simplification et d'automatisation des processus.
- Pilotage de projets de transformation.
- Accompagnement AMOA au déploiement de SI Achat & P2P.
- Conduite du changement.

MANAGER / SENIOR MANAGER PURCHASE TRANSFORMATION



Participer au développement de l'activité Achat & P2P, c'est :

- Assurer la responsabilité opérationnelle d'un projet en autonomie et piloter la conduite du changement associée auprès des différents acteurs du projet.
- Vous investir dans la vie interne d'Althéa, notamment dans la construction de nos offres Achats, P2P et dématérialisation, dans l'encadrement des consultants et dans la participation aux instances décisionnaires du pôle Finance Achat Opération d'Althéa.
- Vous impliquer dans le Business Development y compris la détection d'opportunités, l'élaboration de propositions commerciales et les présentations à nos clients.
- Bénéficier de notre catalogue de formations et d'un coaching personnalisé tout au long de votre parcours.
- Développer vos projets en participant aux activités de notre Lab qui sont autant d'occasions d'expérimenter les techniques d'intelligence collective, d'expression et de créativité.

VOTRE PROFIL

- De formation Bac + 5, vous justifiez d'une expérience de 8 à 15 ans en conseil et/ou intégration SI & Transformation des Directions Achats.
- Vous avez eu plusieurs expériences de management d'équipe de consultants.
- Vous avez la capacité d'aborder des clients grands comptes et des organisations complexes avec des interlocuteurs exigeants.
- Vous maîtrisez les méthodologies de conseil Amont et d'AMOA ainsi que les métiers Achats.
- Vous avez déjà participé à plusieurs projets de refonte SI Achat et P2P dans la mise en place de solutions telles que IVALUA, COUPA, SYNERTRADE, PERFECT, OXALYS, OALIA,...
- Vous êtes impliqué(e), autonome, rigoureux(se) et possédez un esprit d'initiative.
- Vous avez un bon relationnel et un fort sens du travail en équipe.
- Vous maîtrisez obligatoirement l'anglais à l'oral comme à l'écrit.

Rencontrons-nous pour un premier échange et mieux nous connaître. Merci de m'adresser votre CV à l'adresse candidature@althea-groupe.com et nous prendrons contact avec vous dans les 24 heures.