MANAGER HUMAN CAPITAL MANAGEMENT

QUI SOMMES-NOUS ?

Althéa est un cabinet de conseil en Management spécialisé sur 4 métiers : la RH qui est notre coeur business depuis 16 ans et depuis 4 ans, nous avons élargie notre activité sur les Directions Financières, Achat et opération (pour tout ce qui concerne la relation client de la supply-chain jusqu'au support client).

Althéa réalise 21 millions d'euros de CA en 2021 et regroupe 180 consultants internes. Nous avons plus de 500 références sur tous les secteurs d'activité tant privé que public. Notre activité est réalisée à 60% sur les Grands et très grands comptes de type CAC 40 et 40% sur le middle-market (comptes entre 200M€ et 1Md€ de CA / entre 1000 et 15.000 salariés).
Sur ces domaines, Althéa est classé parmi les meilleurs cabinets Français chaque année par le Magazine Décideurs et le Magazine Capital pour la qualité de son expertise, son dynamisme, le professionnalisme de ses équipes, et sa fibre entrepreneuriale.

Nous réalisons plus de 35% de notre activité sur des projets internationaux en accompagnant nos clients dans la construction puis le déploiement de leurs nouveaux processus métiers et leurs nouveaux outils sur l'ensemble de leurs filiales étrangères.

DESCRIPTIF DU POSTE

Dans le cadre du déploiement de notre stratégie Shape 2025, nous recherchons aujourd'hui pour notre Business Team Human Capital Management des Managers expérimenté(e)s pour accompagner nos clients de tous secteurs.

VOTRE MISSION

A ce titre, vous interviendrez sur les missions suivantes :

Production
- Assurer un rôle d'expert et de conseil auprès des clients (identification des besoins, état de l'art du marché, solutions existantes…) tant sur des projets amont (schéma directeur aide au choix) que sur les projets de mise en œuvre des outils.
- Piloter les projets et les ressources Althéa intervenants sur ses comptes au jour le jour.
- Faire un reporting régulier avec notamment un focus sur les risques et les opportunités.

MANAGER HUMAN CAPITAL MANAGEMENT

Business
- Développer l'offre de service d'althéa, notamment sur l'implémentation et la promouvoir auprès des clients d'ALTHEA.
- Communiquer sur ces offres au travers d'événements de type séminaire, salon, petit déjeuner…
- Assurer les phases d'avant-vente en synchronisation directe avec le Directeur Associé du pôle (qualification client, rédaction de proposition commerciale, soutenance).

Management
- Recruter des consultants capables de travailler sur l'offre.
- Assurer le suivi de coaching et les entretiens annuels des consultants affectés.
- Participer au développement et à l'animation de la Cellule Innovation dont l'objectif est d'assurer l'industrialisation de leurs pratiques, la veille technologique sur leurs métiers et la communication de cette capitalisation auprès des consultants.

VOTRE PROFIL

Profil Recherché :
- De formation Bac +5 (école d'ingénieur, de commerce ou université), le candidat dispose de 8 ans minimum d'expérience professionnelle expérience obligatoirement acquise dans le secteur du conseil.
-Expertise et expérience dans le monde de la gestion des ressources humaines
- Sens du business (conseil & projets)
- Connaissance des principaux outils du marché, SAAS et ERP
- Capacité à réaliser/piloter des études d'opportunité avec Business Case ainsi que des prestations d'analyse et optimisation de processus.
- Connaissance des méthodologies projet (cycle en V, démarche agile).
- Capacité d'écoute et d'animation
- Esprit d'analyse et de synthèse
- Aptitudes au management et au travail en équipe
- Maîtrise du Pack Office
- Maîtrise de l'Anglais – niveau C1

VOTRE RÉMUNÉRATION

En Salaire Fixe :
- A partir de 57 K€

En Salaire Variable :
Une prime annuelle basée sur la réussite de votre fiche de mission annuelle fixée en début d'année.

Rencontrons-nous pour un premier échange et mieux nous connaître. Merci de m'adresser votre CV à l'adresse candidature@althea-groupe.com et nous prendrons contact avec vous dans les 24 heures.