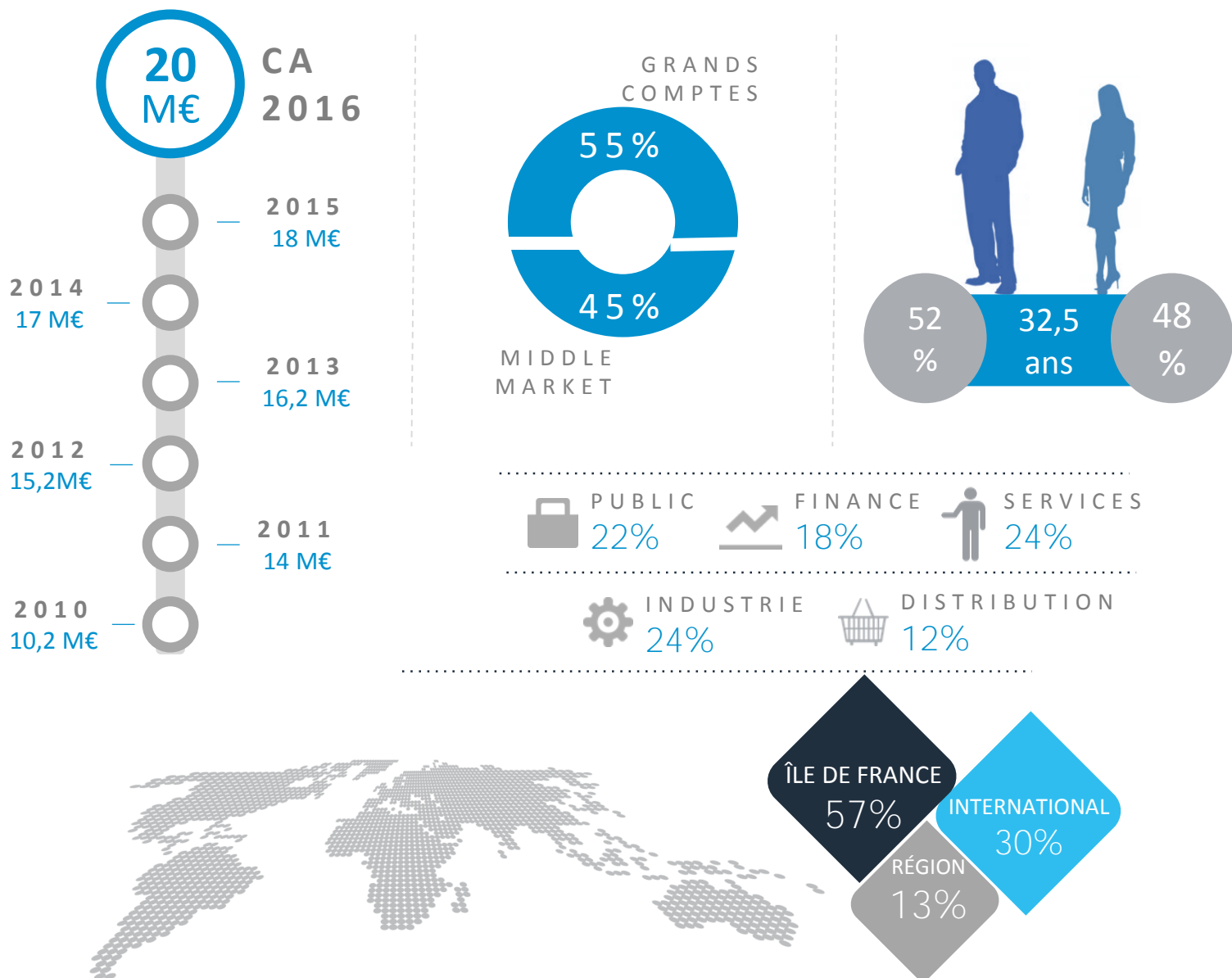


STAGE de PRE-EMBAUCHE Ingénieur(e) d'affaires H/F

www.althea-groupe.com

Althéa, qui sommes-nous ?



Votre Stage Business - Pré-embauche



David, PDG

« L'aventure Althéa a commencé en mai 2005, dans un bureau de 16m2. Aujourd'hui cette aventure humaine s'intensifie, se diversifie et continue son ascension en portant fièrement son orientation Human Centric.

140 Collaborateurs - 20M€ de CA - + de 250 clients

Finance, RH, Achat et Supply, nos prestations 100% B to B vous permettront de vous épanouir pleinement dans la vente de services à forte valeur ajoutée ! »

Encadré(e) par un commercial expérimenté, vous serez force de proposition et vous monterez en compétences sur l'activité d'ingénieur d'affaires :

- ✓ Constitution et développement du portefeuille de prospects et de clients
- ✓ Contribution aux propositions commerciales
- ✓ Préparation et réalisation des campagnes commerciales pour l'organisation d'événements (webinars, petits déjeuners conférences...)
- ✓ Capitalisation des informations Business dans notre base CRM
- ✓ Veille marché, détection de leads
- ✓ Reporting auprès du responsable d'équipe



Indemnités : 1000€ + 50% du pass Navigo + Frais de repas

Vous avez le profil ?!

En formation supérieure, Bac+5 (Ecole de commerce ou université), vous cherchez un stage de fin d'études de 6 mois en pré-embauche



- ✓ Vous avez une 1ère expérience dans la vente B to B (idéalement vente de services)
- ✓ Outre votre curiosité et votre sens du relationnel, c'est votre motivation à intégrer le monde du conseil et le partage de valeurs communes (proximité, audace, engagement et agilité) qui seront déterminants.

Pour postuler?



Stage@althea-groupe.com

althea

Althea-groupe.com